

国際ロータリー第2600地区

上田大文銭ロータリークラブ

Rokumonsen Rotary Club

2016-17年度 国際ロータリー会長 ジョン F.ジャーム

第2600地区ガバナー原 拓男

【事務局】

〒386-0025 長野県上田市天神 4-24-1 上田東急REIホテル 3F TEL 0268-25-6000 FAX 0268-25-6002 http://www6.ueda.ne.jp/~ueda6rc/

《例会日》毎週火曜日 12:30~13:30 《例会場》上田東急REIホテル 2F

《創 立》1997年2月18日

●会長 西澤 文登 ●幹事 松澤 一志 ●会報委員長 中澤 信敏 ●副委員長 鹿志村恭彦 ●委員 中沢利樹男/斉藤惠理子

例会日誌

司会中澤 信敏君開会点鐘西澤 文登君斉 唱「我らの生業」

ゲスト

㈱エフエムとうみ

代表取締役 加藤 英人様

表敬訪問

丸子 RC 会長 長島 三夫君

幹事 井田 宗広君

ビジター

上田西 RC 井出 正義君

委員会報告

· 寄付金報告 宮原宏一君

プログラム

- ・来訪クラブの皆様ご挨拶
- ・ゲストスピーチ

㈱エフエムとうみ

代表取締役 加藤 英人様

会長挨拶

隠徳はロータリーの心につながる

西澤 文登君

久々の雨です。畑の野菜たちも天に感謝していることでしょう。ゲスト、ビジターの皆様には、お足元の悪い中お運びいただきましてありがとうございます。

今、日本経済新聞に伊集院静さんが小説を連載しています。毎朝私は読むのを楽しみにしているのですが、サントリーの創業者・鳥



井信治郎のことがドキュメント風に書かれています。先日"隠徳"ということについて書いていましたので今日は紹介したいと思います。

信治郎が幼いころ、よくお母さんに方々の神社やお寺に連れて行ってもらったようです。明治のころですから参道に物乞いをする人が多くいました。そういった人を見かけると、お母さんはいつも何がしかの施しをしたそうです。そして施しをしてからさっと通り過ぎるのが通例でした。信治郎はお母さんにいつも「物乞いをする人を貼り向いて見てはいけませんよ」ときつくいませんよ」ときついて見てはいけませんよ」ときつかります。何でそう言われたのか当時は分からなかったそうです。以下、原文を引用します。

"隠徳 (いんとく)"という言葉がある。意味は、世間に、人に知られないかたちで善行をすることだ。古くは中国から伝わった言葉で、欧州にも同じ類の考えはあり決して日本人だけの行動ではないが、日本人は長くこの"隠徳"を、人間の行動の徳のひとつとして来た。"隠徳"はこれをなしたから

何かがあるわけではない。"隠徳"の源は信心にある。信心によって何かを受けているという考えが、自分たちも施されており、困った人がいれば施すのを当然と考える。ただ、その施しは礼を言われるものではない。さらに言えば、礼を言われたり、感謝されることを目的にすれば、それは真の意味で"施し"ではなくなるという考えなのである。

江戸期、九州、博多に仙厓和尚なる名高い禅僧がいた。・・(略)・・信者、知人がさまざまな物を持って来るが、僧はいっさい礼を口にしなかった。或る人が、なぜ僧はお礼を言わないのか、と訊くと、せっかく尊い物を下さったのだから、あなた方は施したことで大きな功徳をいただいたはずだ。それを自分が下手な礼を口にすると、その功徳を逃がしてしまう。・・(略)・・。

信治郎は母の行為が果して"隠徳"であったかわからないとも語っている。

信治郎は自分を誰より大切にしてくれた 母が教えてくれた行動を、自分も信じて生 きて来た。信治郎は幸運な子供であったの である。

隠徳は無償の奉仕であり、ロータリーの "超我の奉仕"より多く奉仕する者より多く 報われる"につながります。今、RIの動き はロータリーの存在を世間に知らしめよう、 ロータリーの奉仕を積極的に広報しよう、 というものです。ある程度は必要なもので しょうが、行き過ぎると"ロータリーの心" が失われてしまうのではないかと懸念する ものです。

幹事報告

松澤 一志君

- 1.RI より
 - ・2016年8月 1 \$ = 102円
- 2.米山記念奨学会より
- ・普通寄付金申告用領収証について 恵送
- 1.上田西 RC 様・・クラブ計画書・会報

全会員配布物

1.当クラブ会報 第 900 号

2.2016-17 年度 クラブ計画書

3.東信第二グループ 会員名簿 その他

1.古切手のご協力をお願いいたします。

2.上半期会費の納入は今月中にお願いいたします。

出席・ニコニコBOX報告

生川 秀樹君



	ベース	欠席	メイク	出席率
本 日	23	5	_	78.26%
前々回	22	4	1	86.36%

丸子 RC 様よりニコニコ BOX をいただきました。

丸子 RC 会長

長島三夫様 丸子 RC 会長・幹事不慣れで

すが、よろしくお願いいたし

ます。

西澤文登君 久々の雨です。足元の悪い中、

ゲストビジターの皆様ようこ そお越しくださいました。ご

ゆっくりお過ごしください。

松澤一志君 ㈱エフエム東御加藤秀人様、

丸子 RC 会長幹事様本日はありがとうございます。

中沢利樹男君 加藤様本日はよろしくお願いいたします。

水野泰雄君 東信地区コミュニティの先駆

者としてのエフエム東御様お 話楽しみにしています。

杉山 裕君 加藤様、今日はよろしくお願いします。

柄澤 堯君 鹿志村恭彦君

宮原 宏一君 中澤 信敏君

西澤 尚夫君 生川 秀樹君

田中 栄一君

山崎 芳雄君

プログラム

丸子 RC 様に表敬訪問のご挨拶をいただきました。





会長 長島三夫様 幹事 井田宗弘様

ゲストスピーチ

(株)エフエムとうみ 代表取締役 加藤 英人様

~古くて新しいメディア 「コミュニティ FM」~



防災に強く、地域密着「エフエムとうみ」

開局は行政指導で

- ◎平成 22 年 10 月 3 日開局
- ◎東御市の「オフトーク通信」「有線放送」 の代替して、また、災害時の行政からの 情報伝達として開局
- ◎現在県内には、エフエム佐久平、エフエ ム軽井沢等8局
- ◎ 県域放送とは違うニューメディア(身近 な話題を素早く伝えるため午前7時から 午後9時まで全て生放送でスタート。現

在は24時間放送)

- ◎ 聴取エリアは、東御市を中心とした近隣 市町村(カバー人口約 29 万人)
- ◎災害時には防災ラジオとして活用、東御市民には、防災ラジオを配布(東御市、長和町と防災協定を締結、放送中でも割り込んで緊急放送)

防災、災害時、災害後のメディアとして

◎東日本大震災や熊本地震、常総市の鬼怒 川決壊でも活躍

県域放送などの情報は、被災した住民に はあまり役立つ情報といえない。どこが 危険で、どこに避難すれば良いのか。水 や食料、毛布はどこにあるのかなどの情 報がほしい。

停電になってもラジオは屋外でも情報を 得る事ができる。携帯ラジオや手回し発 電ラジオ、カーラジオもある。情報さえ 発信できれば、受信できる環境は、他の システムより受信できる環境は大きい。

- ◎車中泊避難者の情報源(車には必ずラジオがある)
- ◎双方向メディア
 - 通常はリスナーからリクエストやメッセージを受け、災害時には、情報を住民へ伝えたり、行政へ転送することができる。
- ◎停電時でも放送局、市役所、送信所から送信可能

3ヶ所に放送設備と発電機を設置しているので、いつでも送信可能

通常は出力 20 ワット(災害時には 100 ワットが可能)

「熊本地震その時」

- ◎災害後は、最初から被害状況ではなく生活情報を提供(被害報道や避難所の状況は県域放送など他のメディア)
- ◎市が対策本部を設置後は 24 時間体制で 対応
- ◎市内のスーパー、コンビニ、ホームセンターなどの店舗の営業状況を放送
- ◎ 放送局の代表電話番号を公開し、電話、メールで情報収集

- ◎ ラジオは双方向メディア。通常 10~20 件/日のメッセージから、情報ほ流しつつ リクエスト曲を流した。リクエストが多 く、2時間待ちの日もあった。
- ◎必要な情報
 - ①命を守るため
 - ②元気に暮らすため
 - ③災害から前向きに歩くため

どこでも受信!放送と文字で情報発信

◎ 昨年から、スマートフォン、タブレット、 パソコンでも聴取可能 文字での情報も配信(無料アプリ)

ラジオで地域を元気に

- ◎身近な情報を発信 地域で行われるイベントなどの告知(行 政情報コーナー、地域情報に特化した番 組)
 - イベント会場からサテライト放送やリポ ート中継
 - 火災情報や不審者・行方不明者情報、身 近な通行止めの情報を発信
- ◎近所の知り合いが番組に出演地域イベントの告知(御柱祭や歌舞伎、夏祭り、展示会など)高校生による文化祭の PR に全国大会出場報告など
- ○イベントの状況を サテライト放送(市民まつり、巨峰の王国 まつり、火のアート、スキー場、ワイン フェスタなど) イベント情報、駐車場情報、交通規制な
 - イベント情報、駐車場情報、交通規制など放送
- ◎地域の話題を中心に生放送 番組表はクラブとうみマガジンに



CMが1本300円!!

- ◎小さな商店でもラジオ広告 効果があるかわからないラジオに広告なんて。効果は?聴取率は? 放送とフリーマガジンで広告
- ◎ ラジオは「ながら聴取」 何かをしながら耳はラジオに向いている。 (運転中、農作業中、家事など) 繰り返し流すことで脳裏に情報が残る。
- ◎特定のターゲットにコマーシャル ラジオリスナーは生活習慣の中にラジオ を取り込んでいるケースが多い。 つまり、特定の曜日、時間帯に同じ番組 をずっと聞いているリスナーが多い。このため ラジオ CM は狙ったターゲットに絞って 届けやすい。同じ人の繰り返し同じ CM を届ける。
- ◎月額 10,000 円で 33 回広告 一般的なラジオ放送局は 10 倍から 20 倍 の価格

